

La strategia energetica per la ricettività

// Oggi posso ospitare i miei clienti in una struttura efficiente e sostenibile, offrendo loro un maggiore comfort con soluzioni tecnologiche avanzate. Inoltre ho acquisito un vantaggio competitivo grazie al risparmio sui costi energetici.



NRG manager

STRATEGIA DI **RISPARMIO ENERGETICO**



AZIENDA AFFILIATA
DOMOTECNICA
Specialisti dell'Efficienza Energetica

→ Attualmente: costi elevati e tanti sprechi

Gli impianti di riscaldamento e raffrescamento obsoleti divorano energia producendo elevati costi fissi per la struttura ricettiva, sia essa di tipo turistico o assistenziale. Queste tipologie di attività hanno esigenze energetiche specifiche, dettate dalla stagionalità dei consumi di energia ed acqua calda, con vistosi picchi, a volte

concentrati in pochi mesi (estivi o invernali) e in determinate ore del giorno. Hanno inoltre la necessità di avere sistemi di controllo, facili da gestire, per la regolazione del caldo e del freddo nei singoli locali. Con un intervento di riqualificazione energetica calibrato sulle specifiche esigenze della struttura ricettiva è possibile ridurre in modo consistente

le tante inefficienze dell'impianto obsoleto e tagliare consistentemente la spesa energetica. L'altro beneficio non meno importante consiste nell'accrescere il livello di comfort della struttura con notevole beneficio per gli ospiti che potranno adattare alle proprie esigenze i parametri ambientali, grazie ad un'impiantistica più evoluta e flessibile.

→ Come rendere efficace la spesa energetica

L'offerta è ampia e può risultare complicato orientarsi nel panorama delle soluzioni tecniche proposte oggi dal mercato.

La difficoltà aumenta se poi dobbiamo far collimare le esigenze tecniche con quelle economiche migliorando anche il comfort. Per questo motivo NRG Manager si propone come consulente energetico capace di assistere il cliente sia dal punto

di vista delle strategie energetiche che sotto l'aspetto manageriale, suggerendo soluzioni che tengono conto della realtà aziendale, della visione dell'imprenditore e della migliore tecnologia disponibile.

Solo interpretando correttamente questi driver è possibile effettuare investimenti con un ritorno economico massimo e sicuro.

→ Le tecnologie

1. TETTO

Collettori solari per produzione acqua calda sanitaria ed eventuale integrazione al riscaldamento e riscaldamento piscina.

Pannelli fotovoltaici per produzione energia elettrica per autoconsumo e/o scambio con rete.

Gruppi frigo per la climatizzazione estiva.

2. UNITA' ESTERNA POMPA DI CALORE

Grazie alla pompa di calore la conversione dell'energia elettrica in energia termica diventa economicamente vantaggiosa.

3. PISCINA E PALESTRA

Sistema di trattamento e ricambio d'aria, con deumidificazione e recupero di energia.

Ventilconvettori per il riscaldamento/raffrescamento.

4. CENTRALE TERMICA

Caldaie a condensazione (o a biomassa) in cascata termica.

Pompa di calore geotermica per il riscaldamento e raffrescamento.

Accumuli per l'acqua calda sanitaria.

5. CAMERE

Ventilconvettori per il riscaldamento/raffrescamento.

Sensori di presenza, di temperatura e umidità, di apertura e chiusura finestre per una gestione avanzata ed oculata dei parametri climatici.



Le soluzioni proposte sono puramente esemplificative.

Per ogni sistema "edificio-impianto" che viene analizzato vengono elaborate soluzioni personalizzate sulla base dell'esigenza dell'Azienda e delle risultanze dei dati acquisiti.

→ Incentivi: una chance da non perdere

Il panorama degli incentivi, per chi sceglie di investire riducendo i consumi energetici, è veramente interessante: le **detrazioni fiscali** e il **“Conto Termico”** rappresentano delle **opportunità irripetibili** visto l’alto livello di sostegno che propongono. La normativa prevede infatti una **detrazione d’imposta del 65%** delle spese sostenute per interventi di riqualificazione e risparmio energetico

oppure, in alternativa, per coloro che non dovessero trovare favorevole la scelta di tale strumento, è stato istituito il **“Conto Termico”**. Questo incentivo è costituito da un **contributo alle spese** sostenute ed è erogato in rate annuali per una durata variabile fra 2 e 5 anni in funzione degli interventi d’incremento dell’efficienza energetica e di produzione di energia termica da fonti rinnovabili realizzati.

LE NOSTRE SOLUZIONI GARANTISCONO:

- un alto rendimento finanziario, a fronte di un esborso contenuto;
- il taglio immediato della spesa energetica, anche della metà;
- un consistente risparmio fiscale o l’accesso ad altri incentivi;
- un aumento del comfort per i clienti, grazie ai nuovi sistemi di regolazione di temperatura, umidità e qualità dell’aria;
- un incremento del valore di mercato dell’immobile, che migliora di classe energetica.

→ La rete

La **NRG Manager** è affiliata a **DOMOTECNICA**, network leader nel risparmio energetico, con **1250 aziende affiliate e 70 partner industriali**. Questa rete d’imprese ha deciso di condividere la conoscenza per proporre al mercato soluzioni energetiche e sistemi tecnologici integrati ad alte prestazioni energetiche.

Fine ultimo è la proposta di **soluzioni che garantiscano al cliente comfort ed efficienza energetica**.

Gli interventi possibili per l’abbattimento dei costi energetici sono spesso complessi e multidisciplinari. Grazie alla **sinergia** ed alla **collaborazione** fra gli affiliati, i partner e la Centrale Domotecnica abbiamo accesso

al **know how più completo ed alla migliore tecnologia oggi disponibile**.

Questa metodologia operativa è stata valutata e **certificata dalla ICIM** (ente di certificazione indipendente): siamo in grado di **garantire contrattualmente al cliente i risultati di risparmio energetico che saranno ottenuti**.



NRG manager

STRATEGIA DI **RISPARMIO ENERGETICO**

info@nrgmanager.it www.nrgmanager.it

Sede di Ferrara
Via della Ginestra, 168/4
t. 0532 74 29 31
m. 334 968 08 39

Sede di Napoli
Via T. da Sessa, B8
t. 081 787 51 44